

## PROGRAMME DE LA FORMATION



### Jour 1 : 7 heures en présentiel

Principes fondamentaux des Incoterms

- Définition et rôle
- Analyse des 11 incoterms et classification
- Responsabilités et obligations de chaque partie

### Jour 2 : 7 heures en présentiel

Choix de l'incoterm dans une transaction donnée

- Calcul du prix de vente export selon l'incoterm
- Limites des incoterms
- Etude de cas, mises en situations professionnelles

### PUBLIC

Commerciaux, acheteurs, ADV/export, approvisionneurs, personnel des services transport, logisticiens.

### PRÉ-REQUIS

Maîtrise de la langue française à l'écrit et à l'oral

Anglais de base souhaité

### TARIF

**350 €**

### FINANCEMENT

Prise en charge par l'OPCO de votre employeur.

Notre équipe peut vous accompagner pour les modalités administratives de demande de financement.

## MÉTHODES PÉDAGOGIQUES



Un parcours hybride accessible sur une plateforme numérique :

- Des contenus variés (vidéos, documents, quizz,...)
- Des regroupements en distanciel et présentiel.
- Des mises en situations professionnelles favorisant des échanges de pratiques entre participants.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE SATISFACTION



- Évaluations des acquis tout au long de la formation et lors des mises en situation et de l'élaboration du plan d'action personnalisé.
- Remise d'une attestation individuelle de formation
- Évaluation à chaud dès la fin de formation afin de mesurer votre satisfaction
- Évaluation à 60 jours afin de mesurer l'impact de la formation dans votre pratique professionnelle.



Nous accueillons toutes les personnes en situation de handicap.  
Tous nos sites de réalisation sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.

**BACF**

4 rue du Bois Joli  
44200 NANTES  
02.40.89.99.40  
bacf@bacf.fr